

# GranVital Lifestyle -Vergütungsplan



# GranVital Vorwort

Es ist nicht nur eine bewegende Geschichte, sondern auch eine Erfolgsgeschichte, die im Jahre 2013 mit dem Aufeinandertreffen von Bernhard Zwetsch und Dirk Grafischer begann. Innovation traf auf Perfektionismus und bildete im Laufe der Zeit eine innige und verbindliche Symbiose.

Mit den ersten gemeinsamen Entwicklungen feinsten Produkte wurde nun ein weiterer Quantensprung vollzogen und ein Anwesen von rund 1.000.000 Quadratmeter Fläche auf den Kanarischen Inseln erworben, um mit speziellen Pflanzenextrakten neue Produkte zu entwickeln. Dazu wurde eigens ein komplettes Forschungslabor auf das Archipel eingeflogen.

Wir können also mit Recht behaupten, dass wir zukunftsweisende Technologien für innovative Trendprodukte, die den Menschen als Ganzes erfassen und die Voraussetzungen der heutigen Zeit optimal bedienen, entwickeln und produzieren.

Das, was bereits existiert und noch kommen wird, kann sich sehen lassen. Wahrscheinlich gehören wir zu den ersten Unternehmen im Sportbusiness bzw. Direktvertrieb, die das intensive Zusammenführen von Sport, Lifestyle und Technologie vereint haben und eine Basis geschaffen haben, welches uns neben tollen Produkten und einem guten Gefühl auch die besten Voraussetzungen zum Geld verdienen beschert.

Das Ergebnis ist der GranVital Lifestyle Vergütungsplan! Viel Spaß beim Lesen.

Euer Dirk Ulaszewski

# GRANVITAL



Dirk  
Ulaszewski

## **N. Vital SL**

Ctra. Las Madres 3  
35430 Firgas  
Las Palmas de Gran Canaria  
SPAIN

info@GranVital.com  
www.GranVital.com

## Der GranVital LIFESTYLE

	Business Partner	Consultant	Manager	Händler	Senior Manager	Director	Vice President	President	Ambassador
<b>QP's</b>	200	500	800		2.500	10.000	30.000	75.000	150.000
<b>HS</b>	18%	22%	26%	33%	26%	26%	26%	26%	26%
<b>IB</b>	4%	5%	6%		7%	10%	10,5%	11%	12%
<b>WB</b>							0,2%	0,3%	0,5%
<b>TB</b>	4%	5%	6%		7%	10%	10,5%	11%	12%
<b>E.2</b>		2%	2%		2%	2%	2%	2%	2%
<b>E.3</b>			3%		3%	3%	3%	3%	3%
<b>E.4</b>					4%	4%	4%	4%	4%
<b>E.5</b>					5%	5%	5%	5%	5%

### Glossar

- H:** Händler-/Vereinsstatus
- QP's:** Qualifikationspunkte
- HS:** Handelsspanne
- IB:** Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
- TB:** Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
- WB:** Weltbonus
- Ebene:** Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
- BM:** Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
- Zins:** Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

## GranVital QP´s

### 1. Qualifikationspunkte

Damit wir eine einheitliche Basis für die Berechnung der einzelnen Positionen im Vergütungsplan haben, arbeiten wir mit Qualifikationspunkten. Jedes einzelne Produkt ist mit Qualifikationspunkten ausgestattet.

Der Einstieg erfolgt über Starterpakete. Je nach Starterpaket kannst du dich für Position Business Partner, Consultant und Manager qualifizieren, wobei die Starterpakete bereits mit höheren QP-Werten ausgestattet sind als die entsprechende Position benötigt. Ein Vorteil, sofort in dem gleichen Monat schneller noch in höhere Positionen des Vergütungsplanes zu gelangen.

Das Vergütungssystem beginnt bei Position Business Partner mit 200 QP und endet bei Position Ambassador mit 150.000 QP. Die Qualifikationen für die einzelnen Positionen müssen in der Regel monatlich bestätigt werden.



### Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# GranVital QP´s

## 1.1. Händler

Uns ist es wichtig, dass auch Händler in den GranVital Vertrieb eingebunden werden können, denn nicht jeder Händler findet Direktvertrieb interessant. Damit der Händler innerhalb des Lifestyle Vergütungsplans seinen Platz findet, muss er das 800er Starterpaket erwerben. Nach dem Erwerb des 800er Starterpakets kann dann der Händler entscheiden, ob er als „Partner“ nach den Vorgaben des Vergütungsplans honoriert werden möchte oder in Zukunft mit 33% Handelsspanne seine Produkte einkaufen will.

## 1.2. Sportvereine

Wir lieben Sport! Sport ist eine Leidenschaft und auch unsere Basis für unseren Vertrieb. Damit Sportler und Sportvereine die positive Wirkungsweise unserer Produkte erleben, ist das Einschreiben von Sportvereinen ohne jegliche Verpflichtung gewährleistet. Nachdem wir einen Nachweis eines interessierten Sportvereins haben, wird dieser Verein dem „Sponsor“ untergeordnet und kann je nach Bedarf die GranVital Produkte mit 33% Nachlass einkaufen. Besser geht´s nicht!

H

33%

### Glossar

- H:** Händler-/Vereinsstatus
- QP´s:** Qualifikationspunkte
- HS:** Handelsspanne
- IB:** Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
- TB:** Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
- WB:** Weltbonus
- Ebene:** Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
- BM:** Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
- Zins:** Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

## GranVital QP´s

### 1.3. Kader-Sportler

Kader-Sportler können ebenfalls ohne Starterpakete als Partner eingeschrieben werden und die Produkte genießen bzw. ein Sportler-Netzwerk aufbauen, um neben Fördergeldern etwas zusätzliches Geld zu verdienen.

Der Kader-Sportler wird mindestens auf der Position 3 des Vergütungsplans geführt und kann dort nicht in niedrigere Positionen fallen. Allerdings kann er, sofern er will, über seine Aktivitäten Karriere bei GranVital machen.

ABER – natürlich wollen wir den Hochleistungssportler nicht von seinem Training abhalten. Dafür, dass er aber diesen oben genannten Vorteil hat, ist GranVital berechtigt, seinen Namen als Testimonial auf den GranVital Webseiten zu nutzen. Hierfür stellt uns der Kader-Sportler ein Bild und ein persönliches Statement zur Verfügung.



### Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# GranVital Positionen



## 2. Positionen

Damit wir eine leistungsgerechte Verteilung von Bonusausschüttungen schaffen, haben wir in unserem Vergütungsplan Positionen eingeführt, die über Leistungen erreicht werden können. Je höher du dich in der Position befindest, desto attraktiver ist dein Scheck.

Der GranVital Vergütungsplan hat insgesamt 8 unterschiedliche Positionen. Über Qualifikationspunkte (QP) kannst du die entsprechende Position erreichen. Die Qualifikationspunkte errechnen sich aus den von dir getätigten Umsätzen mit Endkunden und mit den Umsätzen deines Beraterteams, welche du in das GranVital Business eingebracht hast.

Direkt ab der Position Business Partner zählen bereits die Umsätze der Ebene 1 als Qualifikationspunkte. Ab der Position Director zum Beispiel die QP der Ebenen 1, 2, 3, 4 und 5 und ab der Position President bereits die QP aller sieben Ebenen.

Als Bonbon verdoppeln wir die Qualifikationsstufen bis Ende November 2021. Somit sammelst du QP's auch auf Umsätze tiefer liegender Ebenen. Beispiel: Du bist in der Position Senior Manager, also erhältst du auf die Umsätze deiner ersten vier Ebenen QP's plus der weiteren vier Ebenen – also der Ebenen 5, 6, 7 und 8. In der Position Amabassador berechnen wir die Umsätze von 15 Ebenen.

## Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP's:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarken geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# GranVital

## Position und Qualifikation

### 2.1. Positionen und die Qualifikationen

Wie genau qualifiziere ich mich für die einzelnen Positionen im Vergütungsplan? Ganz einfach! Generell gilt, dass dein eigener Umsatz, der Umsatz deiner Partner und die Umsätze deiner Kunden in die Qualifikation eingebunden sind. Dabei verdoppeln wir die Qualifikationsstufen bis Ende November 2021! Erzielst du innerhalb einer Geschäftsperiode (ein Monat) die Qualifikationspunkte der geforderten höheren Position, so qualifizierst du dich für diese Position. Die Provision (nicht die Differenzbeträge der Handelsspannen) wird dann rückwirkend auf den letzten Monat berechnet und ausgeschüttet.

#### Beispiel: Von Position Business Partner auf Manager

##### Monat 1

Dein 200er Starterpaket (18%)	300 QP
Deine Kunden	200 QP
Dein Partner Ebene 1	300 QP
<b>Gesamt:</b>	<b>800 QP</b>

= Position Manager

#### Vergütung

##### Monat 2

Position Manager (800 QP)
Teambonus: Level 1 = 6%
Affiliate: Level 2 = 2%
Level 3 = 3%
QP´s: Auf 6 Level Umsatz

**PS:** Die Erreichung der Position Manager bedeutet aber natürlich keine Differenzausschüttungen der Handelsspannen bzw. der eigenen Einkäufe!

### Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.



# GranVital

## Position und Qualifikation

### 2.1. Positionen und die Qualifikationen

Hier haben wir noch zwei weitere Beispiele bezüglich der möglichen Qualifikationen innerhalb des GranVital Vergütungsplans.

#### Beispiel Position 2:

Position Consultant (500)  
 Provisionsberechtigt auf Ebene 1 und 2  
 Qualifikationsberechtigt auf Ebene 1, 2, 3 und 4  
 Qualifikation auf Position Manager | 800 QP´s oder höher

Eigenumsatz  
 Direktverkauf  
 + Umsatz Ebene 1, 2, 3 und 4

#### Beispiel Position 5:

Position 5 (10.000)  
 Provisionsberechtigt auf Ebene 1, 2, 3, 4 und 5  
 Qualifikationsberechtigt auf Ebene 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9 und 10  
 Qualifikation auf Position Vice President | 30.000 QP´s oder höher

Eigenumsatz  
 Direktverkauf +  
 Umsatz Ebene 1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 10

### Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

"Wenn das Leben keine Vision hat, nach der man sich sehnt, dann gibt es auch kein Motiv, sich anzustrengen."

Erich Fromm



# GranVital Starterpakete

## 3. Einstieg mit Starterpaketen

Unsere Geschäftspartner sollen von den GranVital Produkten überzeugt sein und die Produkte auch gut kennen. Daher starten alle unsere Geschäftspartner mit einem Starterpaket, damit jeder einzelne Berater auch vorab das GranVital Produkterlebnis hat. Mit dem Produkterlebnis und den weiteren, wichtigen Informationen zu unseren Produkten kannst du dich dann mit einem guten Gefühl den potentiellen Kunden stellen.

### 200er Starterpaket

Mit dem 200er Starterpaket zahlst du 200 Euro netto. Du bist mit dem Erwerb dieses Paketes auf Position Business Partner des Vergütungsplans und kannst sofort weitere Produkte mit einer Handelsspanne von 18% erwerben. Das Paket hat einen QP-Wert von 300 QP. Umsätze der ersten Ebene gehen in deine Provision und zählen zudem auch als Qualifikation.

### 500er Starterpaket

Mit dem 500er Starterpaket zahlst du 500 Euro netto. Du bist mit dem Erwerb dieses Paketes auf Position Consultant des Vergütungsplans und kannst sofort weitere Produkte mit einer Handelsspanne von 22% erwerben. Zudem verfügt die Position 2 über eine Benchmark für 3 Monate. Das Paket hat einen QP-Wert von 700 QP. Umsätze der ersten und zweiten Ebene gehen in deine Provision und zählen zudem auch als Qualifikation.

### 800er Starterpaket

Mit dem 800er Starterpaket zahlst du 800 Euro netto. Du bist mit dem Erwerb dieses Paketes auf Position Manager des Vergütungsplans und kannst sofort weitere Produkte mit einer Handelsspanne von 26% erwerben. Das Paket hat einen QP-Wert von 1.100 QP. Umsätze der ersten, zweiten und dritten Ebene gehen in deine Provision und zählen zudem auch als Qualifikation.

## Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP's:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# Dein Erst-Verdienst

## 3.1. Verdienst mit den Starterpaketen

### Dein Business mit Starterpaketen

Nun hast du ja schon selbst DEIN Starterpaket erworben. Schau dir jetzt in dem kleinen Beispiel an, was du unter der Annahme, dass du auf Position 6 bist, mit dem Verkauf eines einzigen Starterpaket verdienen kannst.

#### Beispiel 1 (Position Vice President)

500er Starterpaket HS von 26% auf 500	=	130,00 Euro	
Teambonus von 10,5% (Netto EK = 335 €)	=	35,18 Euro	
<b>Gesamt:</b>	=		<b>165,18Euro</b>

Mit der Rekrutierung eines neuen Beraters in dein Team hast du nicht nur einen neuen Partner im Boot, sondern du verdienst mit der Rekrutierung auf Position sechs ganze **165,18 Euro**. Das sind über **33%** vom Umsatz!

### Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP's:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# GranVital: Deine Handelsspanne

## 4. Handelsspanne

Jeder Berater und Verkäufer möchte für seine Tätigkeit auch Geld verdienen. GranVital bietet schon in der Einstiegsposition 18% Handelsspanne, welche schnell auf bis zu 26% ansteigt.

Der Umgang mit der Handelsspanne ist wichtig zu verstehen. Sobald du Berater bei uns bist, kannst du Ware zu einem vergünstigten Einkaufspreis erwerben. Je nach Position im Vergütungsplan bis zu 26% Handelsspanne bzw. als Händler oder Sportverein sogar bis 33%. Deine erworbenen Produkte kannst du dann gegen Rechnung an Dritte weiter verkaufen.

Bestellt ein von dir geworbener Kunde im Internetshop, so kauft der Kunde zum herkömmlichen Einkaufspreis ein. Du erhältst auf diesen Kauf natürlich eine Provision. Zum Beispiel bist du auf Position Manager (26% HS) und ein Kunde von dir kauft Ware ein, dann erhältst du vom Netto Verkaufspreis ganze 26% Provision.

Du kannst die GranVital Produkte aber auch über deinen eigenen, persönlichen Webshop verkaufen. Dein Kunde auf deinem Internetshop kauft und bezahlt und du hast wiederum deine 26% Handelsspanne. Bitte bei dem Produktangebot darauf achten, dass der korrekte, vorgegebene Verkaufspreis angezeigt wird und die Produktbezeichnung die Richtige ist.

## Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP's:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

## GranVital: Teambonus

### 4. Teambonus

#### Teambonus

Der Teambonus hat eine bedeutende Funktionen im GranVital Lifestylebusiness, denn es ist uns wichtig, dass du auf Grund deiner guten Beratung bei Kunden und Geschäftspartnern mitverdienst. Wie du bereits sicher mitbekommen hast, unterstützt dich der Teambonus bei der Rekrutierung neuer Berater in das GranVital Team mit einer maximalen Provisionsausschüttung von 12%.

Sollten zum Beispiel Sportvereine oder Beautyfarmen, Yoga-Studios und auch Altenheime zu deinem Kundenklientel gehören, dann partizipierst du an deren Umsätze immer mit, egal in welcher Position du bist. Garantiert.

Position:	1	2	3	4	5	6	7	8
Provision:	4%	5%	6%	7%	10%	10,5%	11%	12%



#### Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# GranVital: Teambonus

## 4. Teambonus

### Teamaufbau

Nun haben wir schon erwähnt, dass neben dem Produktverkauf der Aufbau eines Teams von Vorteil sein kann, denn mit einem Team hat man mehr Spaß. Jeder kann seine Stärken besser einbringen und die Vergütungen können sich kontinuierlich auf Grund der Tätigkeiten deines Teams steigern.

### Beispiel:

Du baust dir kontinuierlich Monat für Monat dein Team auf so dass du nach 12 Monaten 30 Geschäftspartner direkt unter deinem Account positioniert hast. Jeder Partner, ob Verkäufer, Fachhändler oder Networker generiert pro Monat einen Umsatz vom Netto-Verkaufspreis von etwa 4.000 Euro. Somit hättest du auf deiner ersten Ebene einen Gesamtumsatz von 120.000 Euro. Mit deiner Position Vice President im Vergütungsplan hättest du so eine Provision ohne deiner eigenen Verkaufsleistung von fantastischen 8.442 Euro. (Grundlage sind der Netto-Einkaufspreis von 80.400 Euro)

## Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP's:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# GranVital: Tiefenbonus

## 5. Tiefenbonus

### Tiefenbonus

Die Basis des Tiefenbonus ist der „Teambonus“ und erlaubt unseren Vertriebspartnern, an dem Gesamtumsatz seines Teams zu partizipieren. Er berechnet also Provisionsansprüche aus der Tiefe. Durch dieses Verfahren kannst du an den aufgebauten Strukturen, die in der Regel unter deinem Beraterteam generiert werden, mit verdienen.

Das passiert, weil wir in unserem System eine Kompression eingebaut haben und so mögliche Provisionen, die ggf. nicht ausgeschüttet werden können, in höhere Positionen des Vergütungsplans gelangen.

### Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.



# GranVital: Unser Affiliate-Programm

## 6. Affiliate

Auch wenn wir Direktvertrieb machen, haben wir uns entschlossen, dass unsere Berater auch über ein Affiliatesystem an zusätzlichen Umsätzen partizipieren sollen. Da der Teambonus schon auf der ersten Ebene (deine direkten Geschäftspartner) bis zu 12% auszahlt, ergänzt der Affiliatebonus deinen Ertrag.

Denn auch wenn wir im Direktverkauf arbeiten, ist es doch so, dass Ihr eine fantastische Arbeit vor Ort leistet und den Namen GranVital bekannt macht. Eure rekrutierten Berater sind ja dabei, auch eigene Berater für das Business zu gewinnen. Deshalb wollen wir, dass Ihr auch ein wenig von deren Umsätzen partizipiert. Ab der zweiten Ebene gibt es eine Umsatzbeteiligung von 2%. In der Position 3 kommt dann schon ein weiterer Prozentpunkt hinzu. Ab der Position 5 hast du dann auf den Ebenen zwei bis 5 Provisionsansprüche.

### Anstieg der Prozentpunkte bis zur Ebene Director

Die Provisionsgrößen bis zur Ebene Director steigen an. Warum? Mit einem starken und aktiven Team auf Ebene 1 und 2 schaffst du eine gute Duplikation deines Teams und so werden automatisch mehr Umsätze in den Ebenen 4 und 5 generiert. So kann dein Einkommen durch dein gutes Management geradezu explodieren. Unser Beitrag für dein aktives Tun.

Siehe Tabelle auf der kommenden Seite.

## Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP's:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

## GranVital: Unser Affiliate-Programm

### 6. Affiliate

	Business Partner	Consultant	Manager	Senior Manager	Director	Vice President	President	Ambassador
E.1		2%	2%	2%	2%	2%	2%	2%
E.2			3%	3%	3%	3%	3%	3%
E.3				4%	4%	4%	4%	4%
E.4					5%	5%	5%	5%
E.5								

### Glossar

- H:** Händler-/Vereinsstatus
- QP's:** Qualifikationspunkte
- HS:** Handelsspanne
- IB:** Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
- TB:** Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
- WB:** Weltbonus
- Ebene:** Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
- BM:** Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
- Zins:** Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# GranVital: Die Benchmark für dein Business

## 7. Benchmark

Wir wissen, dass der Aufbau eines Geschäfts oft sehr mühsam und anstrengend sein kann. Damit du dein Business ohne großen Druck aufbauen kannst, haben wir mehrere Benchmarks eingeführt. Eine Benchmark ermöglicht dir auf einer bestimmten Position keinen Rückfall auf eine niedrigere Position innerhalb des Vergütungsplans. Und zwar für ganze 3 (Positionen Consultant und Senior Manager) bzw. 6 Monate (Vice President und Ambassador). Sobald du die Vorgaben deiner Position bestätigst, hast du wieder ganze 3 bzw. 6 Monate dein Sicherheitsnetz gespannt.

### Wir haben die Benchmark auf folgenden Positionen:

Position Consultant, Senior Manager, Vice President und Ambassador

## Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

# GranVital: Dein Servicepaket

## 8. Lieferung

### Was bieten wir?

Wir möchten alle Lieferungen möglichst kostenlos versenden! ABER – wir wollen auch, dass die Umwelt nicht zu sehr durch Kleinstbestellungen belastet wird (Verpackung, An- und Abfahrt des Postboten, ...). Darum liefern wir ab einer Mindestbestellmenge von 30 Euro (Netto) in Deutschland frei Haus. Bitte die Lieferkostentabellen auf der Webseite beachten.

## 9. Kundenumsatz

Natürlich wollen wir das GranVital Business so einfach wie möglich gestalten. Darum haben für Partner, die dieses Geschäft aus Spaß an der Freude machen auch im Umsatzbereich mit Kunden keine Vorgaben gemacht. Erst für Partner, die gezielt ein Geschäft aufbauen wollen, müssen ab der Position 2 Kundenumsätze generieren. Aber keine Angst. Die Umsatzvorgaben sind sehr gering. Ab der Position 2 geht es mit 20 €/netto los und steigt sich von Position zu Position um 10 Euro/netto, so dass du in der höchsten Position 80 Euro/netto eigenen Kundenumsatz erzielen musst.

Sollte mal kein Kunde in einem Monat Umsätze generiert haben, so hast du die Möglichkeit, selber Ware oder aber einen Umsatzbon zu kaufen. Die Bon ´s kannst du sammeln und zu einem späteren Zeitpunkt einlösen.

## Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP ´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

## GranVital: Dies & das

### 10. Dies & das

Ergänzend zu den vielen Informationen, solltest du auch wissen, dass die Provisionen immer zum 15ten des Folgemonats ausgezahlt werden. Für die Auszahlung benötigen wir von dir ein Bankkonto in Europa. Solltest du ein eigenes Gewerbe mit Umsatzsteuer ID-Nummer haben, so sende uns für unsere Unterlagen bitte einen aktuellen Beleg deiner Selbstständigkeit zu.



### Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP's:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.

Einfach melden.

GRANVITAL

## 11. Fragen

Solltest du Fragen oder Anregungen haben, so melde dich bitte bei uns. Hier unsere Daten:

### N. Vital SL

Ctra. Las Madres 3  
35430 Firgas  
Las Palmas de Gran Canaria  
SPAIN

info@GranVital.com  
www.GranVital.com



## Glossar

<b>H:</b>	Händler-/Vereinsstatus
<b>QP´s:</b>	Qualifikationspunkte
<b>HS:</b>	Handelsspanne
<b>IB:</b>	Infinitybonus - der Bonus auf den Umsatz deiner kompletten Struktur
<b>TB:</b>	Teambonus - dein direkter Bonus auf alle Umsätze der Berater deiner ersten Ebene.
<b>WB:</b>	Weltbonus
<b>Ebene:</b>	Deine Berater und deren Berater in der Verknüpfung
<b>BM:</b>	Die Benchmarks geben dir Sicherheit während deines Aufbaus.
<b>Zins:</b>	Dein passives Einkommen durch die Umsätze in deinem Team ab der Ebene 2.